

# 取引先さまからご提案をいただく 契約制度（V E 提案制度）のご案内

2021年11月

四電ビジネス株式会社  
ライフサポート事業本部

## 1. はじめに

- 当社は、建設工事等の発注に当たって、より一層のコストダウンを推進するため、積極的に取引先さまからのV E手法による提案を募集いたします。

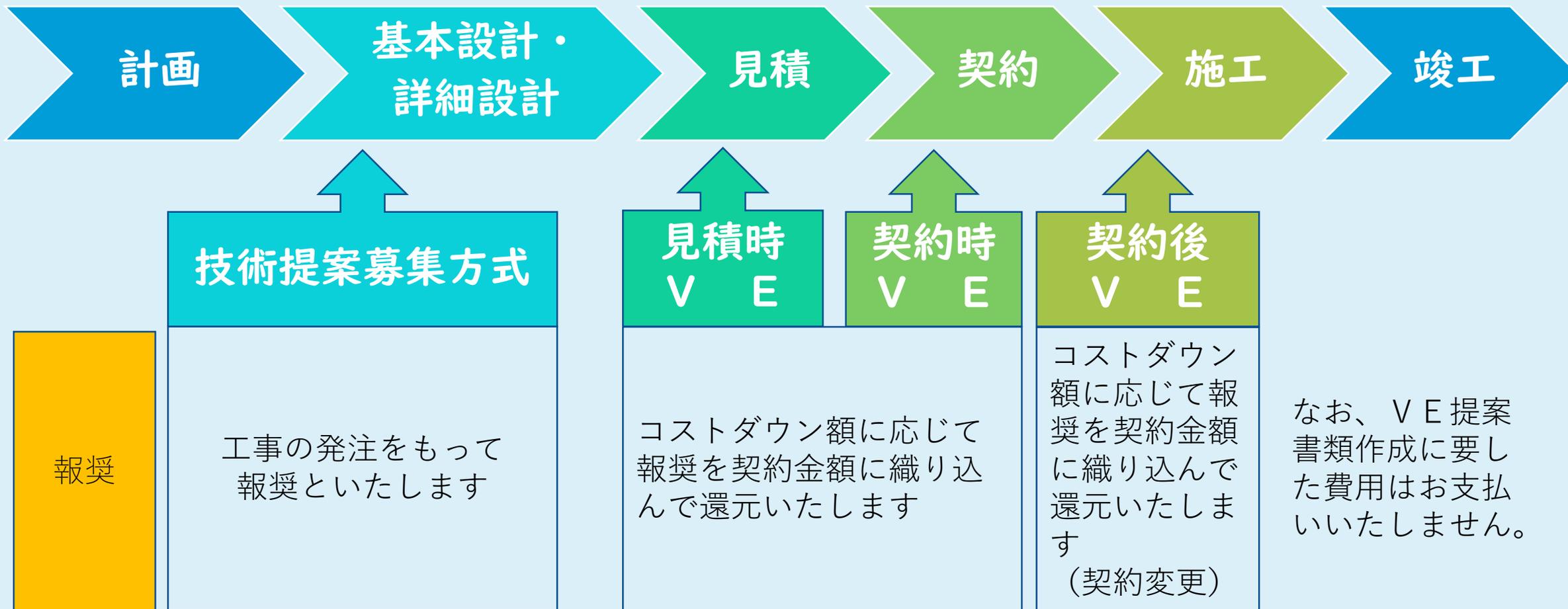
## 2. V E 提案制度とは

- V E (Value Engineering) 提案制度とは、性能・機能を維持または向上させつつ、コストダウンを図る方法について、取引先さまから提案いただき、設計や仕様に反映させる制度です。
- 当社のV Eは、技術的な内容のV Eに限定せず、より幅広い意味でのコストダウンを目指す活動全般を意味します。

## 3. 当社のV E 提案制度

- 当社のV E 提案制度には、技術提案募集方式、見積時V E、契約時V E、契約後V Eの4種類あります。
- 見積時V E、契約時V E、契約後V Eが採用された場合、コストダウン額に応じて報奨を付与いたします。

# < V E 提案制度の概要 >



# (1) 技術提案募集方式

基本設計段階において、当社が必要とする最低限の設計諸元・条件を示したうえで取引先さまから提案をいただき、最も優れた提案先に対し、詳細設計・施工を一貫して発注する方式です。

採用案の審査に当たっては、コスト面・品質面・安全面を総合的に評価し、最適な提案を選定します。

## ➤ 募集案件の選定

- ・ 当該契約案件の技術的特性等を勘案し、対象案件として選定します。

## ➤ 募集先への依頼

- ・ 原則として複数の募集先を選定し、提案の依頼を行います。

## ➤ 提案の作成・提出

- ・ 定められた期日までに「提案書」および「概算見積書」を作成し、提出していただきます。
- ・ なお、VE提案書作成に要する費用はお支払いいたしません。

## ➤ 提案の審査・契約予定先の決定

- ・ 当社は、コスト面・品質面・安全面などを総合的に評価のうえ、最も優れた提案を行った1社を契約予定先として選定し、内示を行います。

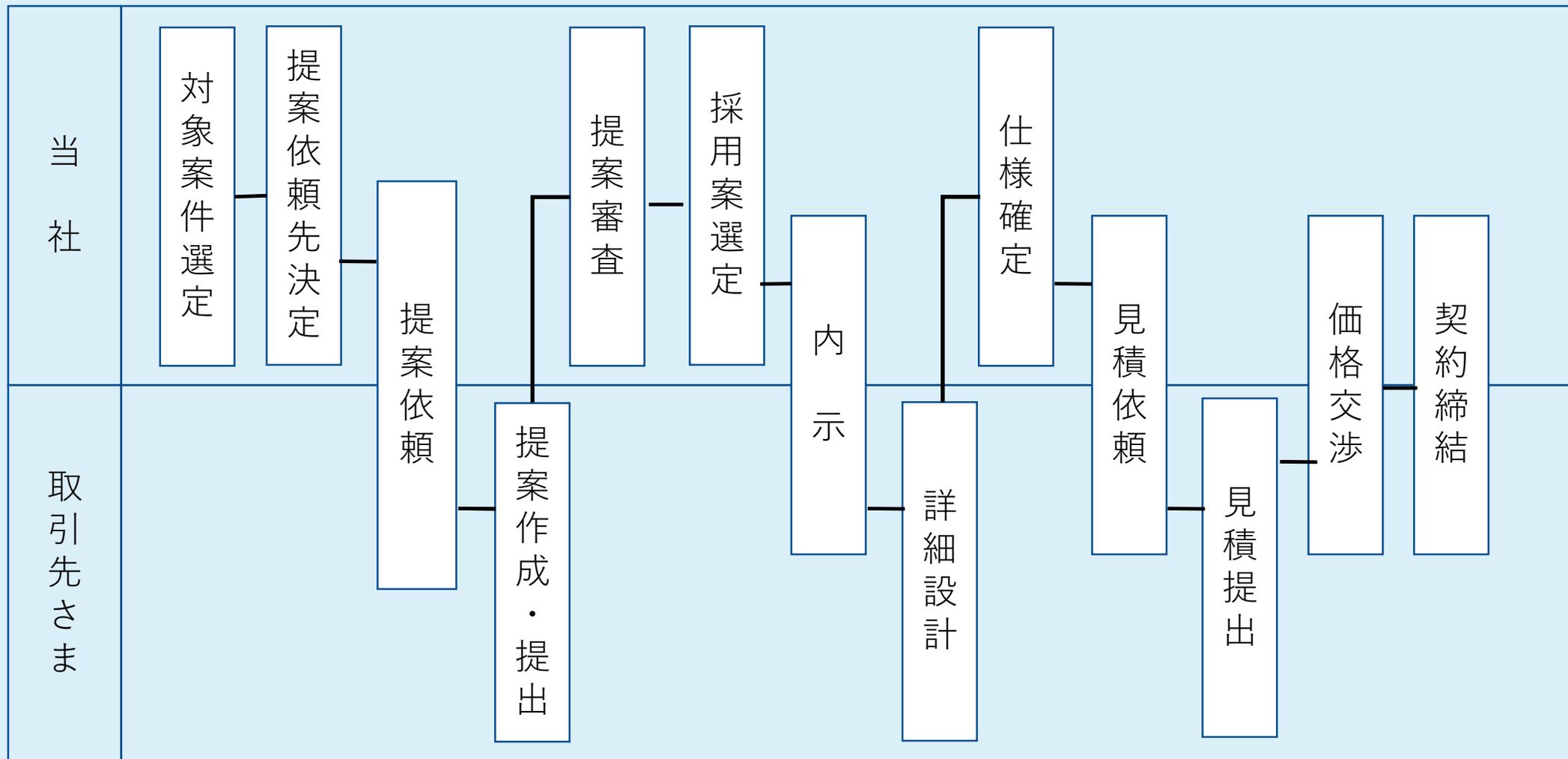
## ➤ 詳細設計の実施

- ・ 当社と協力しながら、提案に従って詳細設計を実施していただきます。

## ➤ 見積依頼・契約締結

- ・ 内示先に対して詳細設計にもとづく見積依頼を行い、交渉のうえ、契約を締結します。

# 技術提案募集方式契約手続フロー



## (2) 見積時 V E

見積書提出の際に、当社が示した設計・仕様に基づく見積（本案）とは別に、見積者独自の効率化を織り込んだ設計・仕様に基づく V E 提案（代案）を提出いただき、当社の設計・仕様に反映する方式です。契約先にはコストダウン額に応じて報奨を行います。

### ➤ 対象案件の選定

- ・ 当社が代案見積の提出を希望する案件は、見積依頼時に書面等により明示いたします。

### ➤ 提案の作成・提出

- ・ 定められた期日までに「代案見積仕様書」を作成のうえ、「本案見積仕様書」と同時に提出していただきます。代案見積仕様書提出の際は、本案との経済性を比較した資料を添付してください。
- ・ なお、V E 提案書作成に要する費用はお支払いいたしません。

### ➤ 提案の審査・契約予定先の決定

- ・ 当社は、コスト面・品質面・安全面などを総合的に評価のうえ、採用の可否を決定いたします。

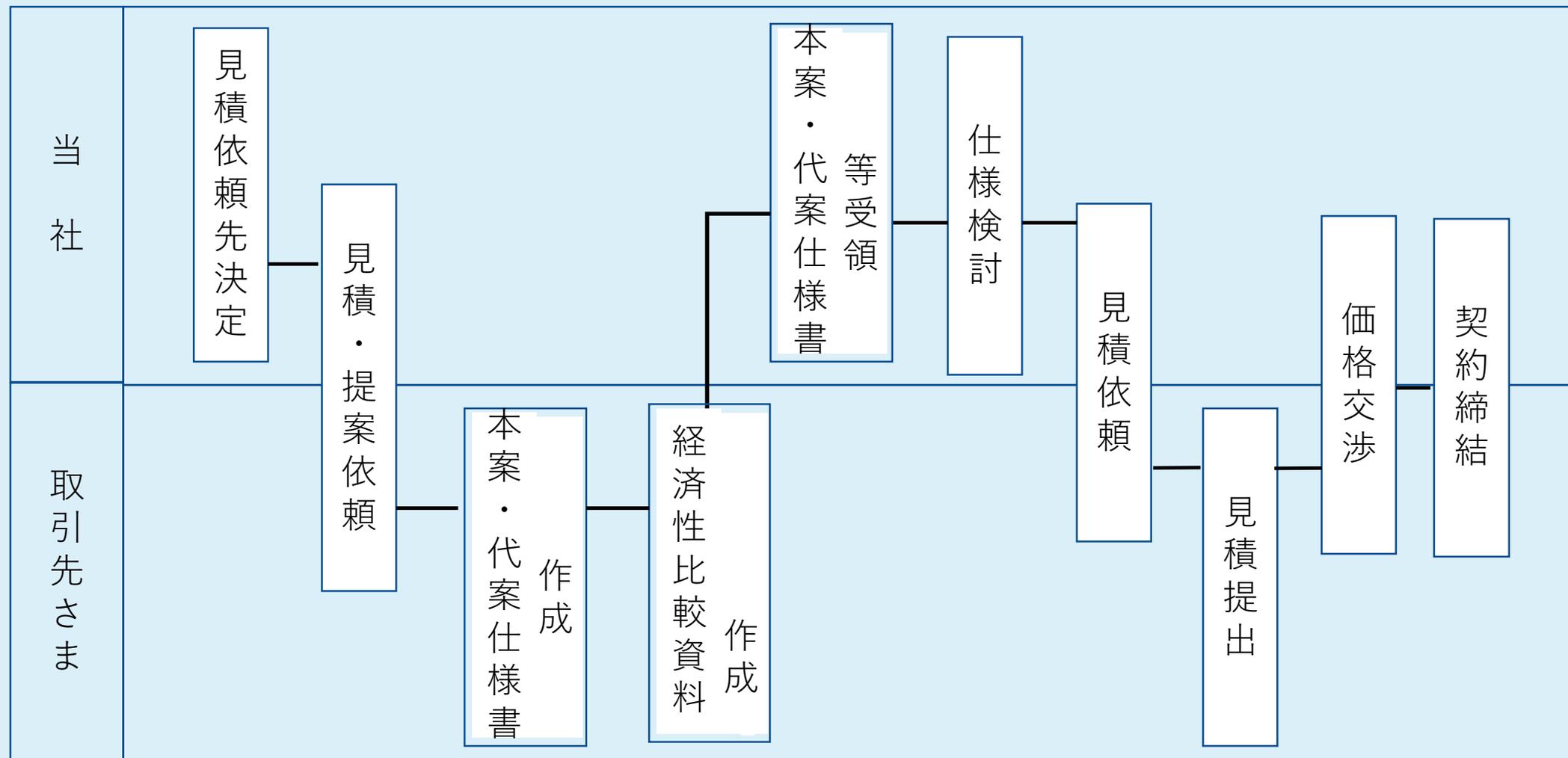
### ➤ 契約予定先の決定

- ・ 必要に応じ「増減見積書」を提出いただいた後、報奨を加味した見積金額のうち、最安値の見積先を契約予定先といたします。

### ➤ 契約締結

- ・ 提案によって可能となったコストダウン額に応じて、契約予定先と協議し、コストダウン額の一部を契約金額に織り込んで還元いたします。

# 見積時 V E 契約手続フロー



## (3) 契約時 V E

見積書開封以降契約締結までの間に、契約予定先から提案いただく方式です。

契約予定先との価格交渉のなかで、契約予定先から契約受諾の条件として、仕様の簡素化、施工方法の変更などの提案があり、コスト面・品質面・安全面等を総合的に評価のうえ、当社の設計・仕様に反映する方式です。

契約先にはコストダウン額に応じて報奨を行います。

### ➤ 提案の作成・提出

- ・ 「提案書」を作成のうえ、提出してください。
- ・ なお、V E提案書作成に要する費用はお支払いいたしません。

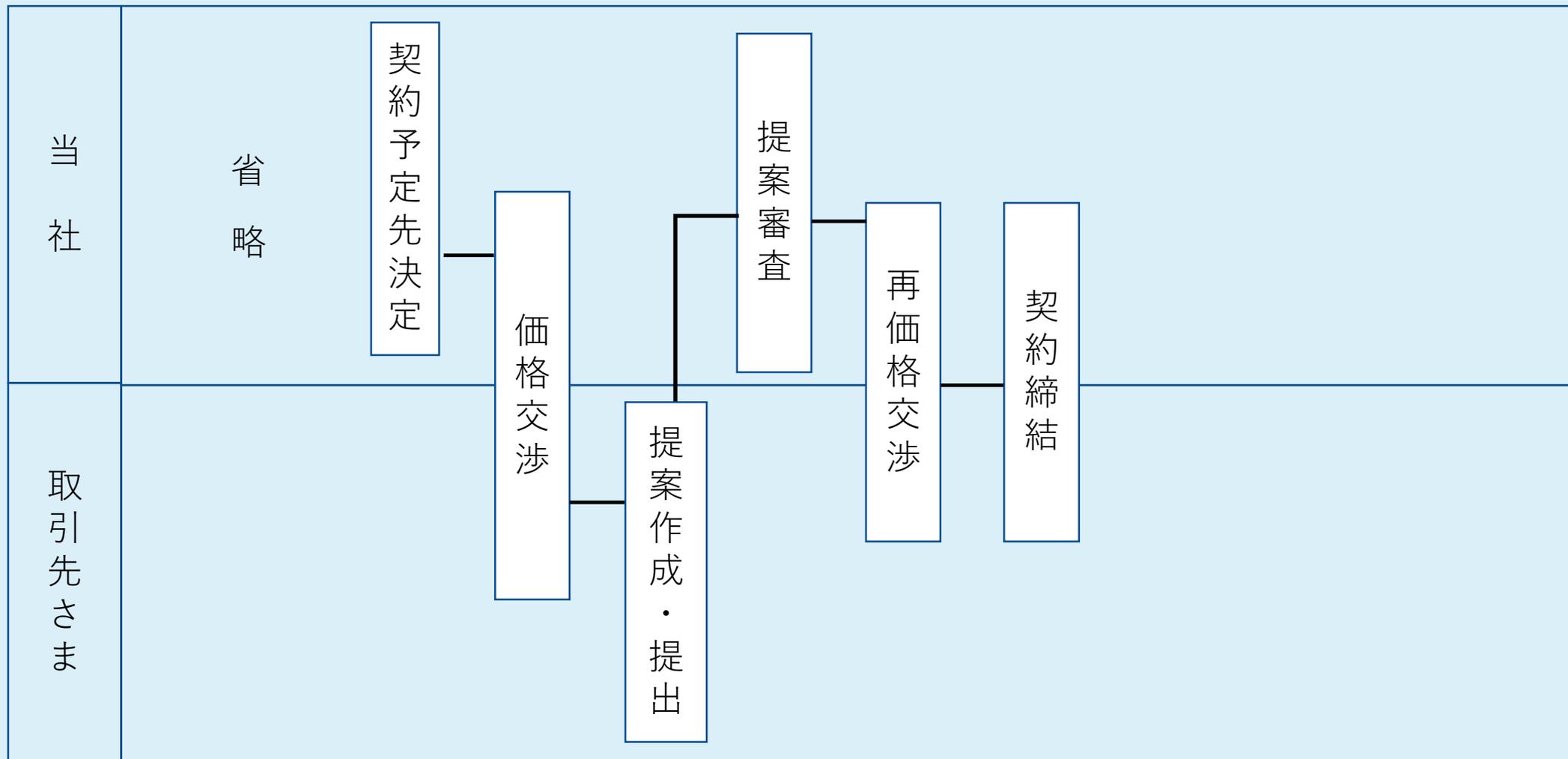
### ➤ 提案の審査

- ・ 当社は、コスト面・品質面・安全面などを総合的に評価のうえ、採用の可否を決定いたします。

### ➤ 契約締結

- ・ 提案によって可能となったコストダウン額に応じて、契約予定先と協議し、コストダウン額の一部を契約金額に織り込んで還元いたします。

# 契約時 V E 契約手続フロー



## (4) 契約後 V E

契約締結後、当社から提案を依頼し、有効な提案がなされた場合に契約変更し、契約金額を減額する方式です。

提案先にはコストダウン額に応じて報奨を行います。

### ➤ 対象案件の選定

- 当該契約案件の技術的特性等を勘案し、有効な提案が期待できる場合には、「提案依頼書」を作成し、契約締結以降に提案の依頼を行います。
- なお、V E提案書作成に要する費用はお支払いいたしません。

### ➤ 提案の審査

- 当社は、コスト面・品質面・安全面などを総合的に評価のうえ、採用の可否を決定いたします。

### ➤ 契約締結

- 提案によって可能となったコストダウン額に応じて、契約先と協議し、コストダウン額の一部を契約金額に織り込んで還元いたします。

# 契約後 V E 契約手続フロー

